

**Institut Technique Agro Industriel
et
Centre de Ressources Technologiques**

Recrute

Un(e) Responsable Commercial (h/f)
à Quimper (29)

Institut Technique Agro Industriel, l'ADRIA est le partenaire clé des industriels agroalimentaires. Il développe ses prestations avec l'objectif constant d'optimiser la performance de ses clients et, de les accompagner dans leur maîtrise de la sécurité des aliments.

Centre d'expertise indépendant, accrédité Cofrac et certifié Qualiopi, l'ADRIA comprend 70 collaborateurs qui accompagnent 500 clients principalement en France.

Dans le cadre d'un départ à la retraite, l'ADRIA anticipe le recrutement de son ou sa futur(e) responsable commercial.

Responsable Commercial (h/f), en lien direct avec la direction générale, et membre du comité de direction, vous prenez en main en pleine autonomie le développement de nos prestations pour nos clients industriels de l'agroalimentaire. Votre appétence pour la qualité et la sécurité sanitaire des aliments, votre connaissance des process, des enjeux d'HACCP, de conception hygiénique, de nettoyage et de désinfection, constitueraient un avantage dans la prise de ce poste.

En tant que promoteur de notre offre de services, vous identifiez les cibles, cultivez une dynamique de réseau et de prescription par le biais des salons, conférences et favorisez le rayonnement de notre renommée et expertise.

C'est dans une logique de partenariat dans la durée que vous établirez des relations de confiance et de proximité avec les prospects et clients que vous serez amené à suivre.

Votre sens du challenge associée à une finesse de négociation vous permettront d'atteindre vos objectifs commerciaux en cohérence avec notre stratégie de développement.

Gestionnaire méthodique, vous développez un reporting fiable pour animer votre équipe et remonter les informations au comité de direction.

Vous encadrez l'équipe commerciale composée de 6 collaborateurs (chargés d'affaires, assistantes service clients et responsable marketing et communication). Vous les accompagnez et les motivez à l'atteinte des objectifs, et, animez les rituels individuels et collectifs.

Par ailleurs, vous élaborez, en lien avec le comité de direction les budgets de vente et de fonctionnement, et assurez un reporting régulier auprès de la direction.

En veille constante, vous êtes acteur de l'évolution de notre offre qui doit rester en harmonie avec les attentes de nos clients.

Opérationnelle et stimulante, cette responsabilité s'adresse à un professionnel de l'agroalimentaire désireux de valoriser son expérience industrielle (10 années) à travers cette mission de management, de vente et de conseil.

Écoute active, esprit d'analyse, culture du résultat, pragmatisme, capacité à animer et travailler en équipe sont autant d'atouts qui vous permettront de vous épanouir au sein de l'ADRIA.

Ce que l'on vous propose :

Une rémunération fixe annuelle (selon profil) + prime variable sur objectifs + mutuelle d'entreprise + tickets restaurant + véhicule de fonction + téléphone, font partie du package de ce poste.

Un poste à responsabilités !

Si vous vous reconnaissez dans ce poste, envoyez votre candidature (CV + lettre de motivation) à recrutement@adria.fr